



**Informacja prasowa**

**Żary, 20 maja 2008 r.**

## **Relpol wprowadził jednolite raportowanie w grupie**

### **Strategiczne partnerstwo na Ukrainie**

Relpol podpisał z ukraińską spółką SV Altera umowę o współpracy partnerskiej. Dzięki porozumieniu, produkty firmy z Żar dystrybuowane będą na terenie całej Ukrainy i Mołdawii. W ramach porządkowania grupy kapitałowej Relpol wprowadził również jednolite zasady raportowania dla wszystkich jej podmiotów.

Umowa z SV Altera pieczętuje długoletnią współpracę obu firm i znacznie poszerza jej zakres. Ukraińska spółka została wyłącznym przedstawicielem Relpolu na terytorium Ukrainy i Mołdawii przez najbliższe 10 lat. Porozumienie obejmuje sprzedaż całego asortymentu Relpolu. SV Altera istnieje 10 lat i posiada 16 przedstawicielstw, które obsługują cały obszar Ukrainy.

*– Cieszę się, że popisaliśmy umowę z największym i najsukuteczniej rozwijającym się dystrybutorem na Ukrainie. Dla Relpolu usankcjonowanie współpracy z SV Alterą ma znaczenie strategiczne. Zawarta umowa zapewni dostęp do produktów Relpolu na całym*

*terytorium dystrybutora, a poprzez wspólne działania marketingowe i wsparcie techniczne rozpoznawalność i zaufanie do marki Relpol bez wątpienia wzrosną – podkreśla Filip Regulski, prezes Relpolu.*

Jednym z elementów umowy są wspólne działania pod kątem budowania produktowej strategii informacyjnej skierowanej do klientów końcowych obu firm oraz zacieśnienie współpracy pod kątem rozszerzenia asortymentu i rozwoju nowych produktów.

W ramach porządkowania działalności i restrukturyzacji grupy kapitałowej, Relpol wprowadził w spółkach zależnych system bieżącej raportowości finansowej i marketingowej. Celem tych działań jest przede wszystkim bieżąca kontrola finansowa spółek zależnych oraz podniesienie trafności planowania zarówno sprzedaży jak i kosztów spółek. – *Wyniki analizy będą też głównym czynnikiem determinującym kierunkowe działania Relpolu w stosunku do poszczególnych podmiotów –* zapowiada prezes.

W nowowprowadzonym raporcie finansowym spółki raportują plany przychodów i kosztów, realizację bieżącą oraz realizację aktualną budżetu po finansowym zamknięciu miesiąca. Na podstawie wyników raportów analizowane będą m. in. bieżące tendencje w działalności spółek oraz kompetencje personelu. Marketingowa część raportu pozwoli na planowanie działań pod kątem promocji technicznej i medialnej poszczególnych grup produktów. Analizy raportów z różnych rynków wykorzystywane będą do określenia najbardziej efektywnych kierunków sprzedaży. Wymiana informacji pomiędzy spółkami stanowić będzie podstawę do określenia wspólnych działań oraz wprowadzania w całej grupie najskuteczniejszych rozwiązań sprzedażowych i marketingowych.

**Dodatkowe informacje na temat RELPOL S.A.:**

**Relpol S.A.** to jeden z największych producentów przekaźników elektromagnetycznych w Europie. Spółka, skupiając swoje działania na rynku komponentów automatyki przemysłowej, z powodzeniem działa w branży już od 1958 roku eksportując ponad 60% produkcji do 43 krajów na całym świecie. Swoją pozycję RELPOL S.A. zawdzięcza ciągłym inwestycjom w rozwój technologii oraz własnemu zapleczu konstrukcyjnemu i badawczemu. Mając na uwadze wysokie wymagania rynku spółka nieustannie dba o podnoszenie jakości oferowanych produktów i usług – efektem tych starań są uzyskane przez RELPOL S.A. certyfikaty ISO 9001:2001 oraz ISO 14001:2005.

**Dodatkowych informacji udziela:**

---

**Relpol S.A.**

Danuta Sadko

tel.: (068) 47 90 805

e-mail: Sadko.D@relpol.com.pl

**Everest Consulting:**

Tomasz Muchalski

tel. kom. 504 212 463

e-mail: t.muchalski@everestconsulting.pl